

Imagetext / Arbeitgebervorstellung





Seit über 25 Jahren sind wir als erfolgreicher **Personaldienstleister** am Markt und seit 2005 in **Hannover und Umgebung** aktiv.

Wir unterstützen Unternehmen aus **Logistik, Transport, Produktion, Automotive und Industrie** bei Personalengpässen und der passenden Personalbeschaffung.

Unser Anspruch: **verlässlich, partnerschaftlich und nah am Menschen.**

Vertriebsdisponent / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

(1519)

 Standort: Hannover  Anstellungsart(en): Vollzeit  Arbeitszeit: 40 - 40 Stunden pro Woche  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Zweck und Ziel der Stelle

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen engagierten Vertriebsprofi mit Leidenschaft für die Personaldienstleistung. Wenn Sie Vertrieb im Blut haben, gern auf Menschen zugehen und Freude daran haben, neue Kundenbeziehungen aufzubauen, dann sind Sie bei uns genau richtig!

Entwicklungspotential / Perspektiven

- **Attraktives Grundgehalt** mit **leistungsorientierter Prämie**
- **Firmenwagen** (auch zur privaten Nutzung)
- **Flache Hierarchien und direkte Kommunikation** – bei uns arbeiten Sie eng mit der Geschäftsführung und einem kleinen, engagierten Team zusammen
- **Viel Gestaltungsspielraum** für eigene Ideen und Vertriebsstrategien
- **Individuelle Weiterentwicklung** durch Schulungen und praxisnahe Einarbeitung
- **Kurze Entscheidungswege**, offene Zusammenarbeit und ein motiviertes Umfeld, in dem Leistung gesehen und geschätzt wird

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- **Aktive Neukundenakquise** in den Bereichen Logistik, Produktion, Transport, Automotive und Industrie
- **Reaktivierung von Altkunden**
- **Active Placement** – gezielte Vermarktung qualifizierter Kandidaten an passende Kundenunternehmen
- **Bedarfsermittlung** und Erstellung individueller Angebote
- **Eigenständige Terminierung** von Kundengesprächen und Unterstützung bei der **Durchführung von Terminen**, insbesondere bei hoher Auslastung oder größeren Projekten
- **Enge Zusammenarbeit mit dem Dispo-Team** zur passgenauen Besetzung offener Positionen
- **Markt- und Wettbewerbsbeobachtung** zur Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten
- **Planung und Umsetzung** Ihrer Vertriebsaktivitäten im regionalen Umfeld

Fachliche Anforderungen

- Erfahrung im **Vertrieb**, idealerweise in der **Personaldienstleistung**
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und **Abschlussstärke**
- Eigenständige, zielorientierte und strukturierte Arbeitsweise
- Begeisterung für Neukundenakquise und Reaktivierung bestehender Kontakte
- Sicheres, sympathisches Auftreten und Freude am Kundenkontakt
- **Führerschein Klasse B** erforderlich

Kontaktdaten für Stellenanzeige

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail an: dispo@raiwa-pischel.de

Werden Sie Teil unseres Teams – wir freuen uns auf Sie!

Abteilung(en): Personalabteilung

Art(en) des Personalbedarfs: Intern

[Impressum](#)