

Imagetext / Arbeitgebervorstellung

Seit über 25 Jahren sind wir als erfolgreicher **Personaldienstleister** am Markt und seit 2005 in **Hannover und Umgebung** aktiv.

Wir unterstützen Unternehmen aus **Logistik, Transport, Produktion, Automotive und Industrie** bei Personalengpässen und der passenden Personalbeschaffung.

Unser Anspruch: **verlässlich, partnerschaftlich und nah am Menschen.**

Vertriebsdisponent / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

(1519)

📍 Standort: Hannover 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 40 - 40 Stunden pro Woche 📅 Beschäftigungsbeginn: 01.07.2026

Zweck und Ziel der Stelle

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen engagierten Vertriebsprofi mit Leidenschaft für die Personaldienstleistung. Wenn Sie Vertrieb im Blut haben, gern auf Menschen zugehen und Freude daran haben, neue Kundenbeziehungen aufzubauen, dann sind Sie bei uns genau richtig!

Entwicklungspotential / Perspektiven

- **Attraktives Grundgehalt** mit **leistungsorientierter Prämie**
- **Firmenwagen** (auch zur privaten Nutzung)
- **Flache Hierarchien und direkte Kommunikation** – bei uns arbeiten Sie eng mit der Niederlassungsleitung und Geschäftsführung sowie einem kleinen, engagierten Team zusammen
- **Gestaltungsspielraum** für eigene Ideen und Vertriebsstrategien
- **Individuelle Weiterentwicklung** durch Schulungen und praxisnahe Einarbeitung
- **Kurze Entscheidungswege**, offene Zusammenarbeit und ein motiviertes Umfeld, in dem Leistung gesehen und geschätzt wird

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- **Aktive Neukundenakquise** in den Bereichen Logistik, Produktion, Transport, Automotive und Industrie
- **Reaktivierung von Altkunden**
- **Active Placement** – gezielte Vermarktung qualifizierter Kandidaten an passende Kundenunternehmen
- **Bedarfsermittlung** und Erstellung individueller Angebote
- **Eigenständige Terminierung** von Kundengesprächen und Unterstützung bei der **Durchführung von Terminen**, insbesondere bei hoher Auslastung oder größeren Projekten
- **Enge Zusammenarbeit mit dem Dispo-Team** zur passgenauen Besetzung offener Positionen
- **Markt- und Wettbewerbsbeobachtung** zur Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten
- **Planung und Umsetzung** Ihrer Vertriebsaktivitäten im regionalen Umfeld

Fachliche Anforderungen

Ein bestimmter Ausbildungs- oder Studienabschluss ist für uns nicht entscheidend. Viel wichtiger ist, dass Sie ein echtes Vertriebstalent sind, Akquise nicht scheuen und Freude daran haben, Kunden zu überzeugen, Kontakte aufzubauen und langfristige Geschäftsbeziehungen zu entwickeln.

- Erfahrung im **Vertrieb**, idealerweise in der **Personaldienstleistung**
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und **Abschlussstärke**
- Eigenständige, zielorientierte und strukturierte Arbeitsweise
- Begeisterung für Neukundenakquise und Reaktivierung bestehender Kontakte
- Sicheres, sympathisches Auftreten und Freude am Kundenkontakt
- **Führerschein Klasse B** erforderlich

Kontaktdaten für Stellenanzeige

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an: dispo@raiwapischel.de

Bitte geben Sie in Ihrer Bewerbung auch Ihre **Gehaltsvorstellung** sowie Ihren **frühestmöglichen Eintrittstermin** an.

Werden Sie Teil unseres Teams – wir freuen uns auf Sie!

Abteilung(en): Personalabteilung

Art(en) des Personalbedarfs: Intern

[Impressum](#)